

AREA MANAGER (NL/FR)

Metra BV zoekt voor onmiddellijke indiensttreding een 2-talig (NL/FR) commercieel talent met affiniteit voor de zorgsector. De area manager staat zowel in voor het beheer van een bestaande klantenportefeuille als voor het werven van nieuwe klanten. Je streeft duurzame groei na, zorgt voor introductie, groei en verkoop van bestaande en nieuwe producten bij de huidige klanten en opent deuren voor Metra bij nieuwe klanten. Uw kernsector bevindt zich in de provincies Antwerpen, Vlaams-Brabant, Limburg, Luik en Namen, maar je bent flexibel genoeg om ook klanten in andere Belgische provincies op te volgen.

Waar staat Metra voor?

Metra 'helpt helpen' met oplossingen die het comfort, de levenskwaliteit en de zelfredzaamheid van de zorgontvanger verhogen en de zorgtaak voor de zorgverlener verlichten. Wij werken uitsluitend samen met professionele partners in de zorg zoals thuiszorgwinkels, zorginstellingen, ziekenhuizen, mutualiteiten, ergotherapeuten, openbare besturen, ... De klanten van Metra komen uit heel België, wij zijn exclusief distributeur voor hoofdzakelijk Europese fabrikanten, Metra is dus een multicultureel en drietalig bedrijf. Meer info: www.metra.be

Functieomschrijving

- Je beheert je sector autonoom en onderbouwt een ambitieus streven naar groei door een grondige markt- en klantenanalyse.
- Je organiseert zelf uw agenda en beheert uw regio en klantenportefeuille op een efficiënte en klant nabije manier.
- Je bouwt aan een lange-termijnrelatie met onze klanten door een oplossingsgerichte aanpak.
- Je ondersteunt hen met informatie en advies, organiseert praktische demonstraties en opleidingen en staat in voor het volledige verkoopproces, van introductie tot afronding van de verkoop.
- Je vertegenwoordigt Metra op symposia en beurzen.
- Je signaleert marktontwikkelingen en vertaalt deze mee naar concrete acties
- Je maakt gebruik van alle beschikbare tools, waarbij er gestreefd wordt naar continue verbetering, klantentevredenheid en innovatie.

Profiel

- Gedreven commercieel talent met affiniteit voor de zorgsector.
- Je bent communicatief en slaagt erin om met een grote variëteit van klanten een goede relatie uit te bouwen.
- Je bent perfect tweetalig (Nederlands/Frans) in woord en schrift en kan je ook vlot uitdrukken in het Engels
- Je bent in staat om je klantenportefeuille op een zelfstandige, planmatige manier verder uit te bouwen.
- Je stelt prioriteiten en bent sterk in een regelmatige en adequate rapportage.
- Je beheert je eigen agenda en organiseert je werk op een efficiënte, autonome manier.
- Je bent resultaatgericht en stelt realistische doelen.
- Je stelt je collegiaal op, en ondersteunt je collega's waar nodig.
- Je bent vertrouwd met MS Office: Outlook, Word, Excel, ...

Wat heeft Metra te bieden?

- Een ambitieuze KMO die sterk wil groeien de komende jaren
- De nodige opleiding en coaching wordt voorzien om je product- en marktkennis verder te ontwikkelen.
- Werken in een maatschappelijk relevante sector, een hart voor gezondheid en zorg
- Een marktconforme verloning, inclusief bedrijfswagen, maaltijdcheques en hospitalisatieverzekering en een jaarbonus bij het behalen van de vooropgestelde resultaten.
- 20 vakantiedagen + 12 ADV-dagen (40-uren week)
- Een compact team (10 mensen) dat er samen wil voor gaan

Interesse?

Stuur uw CV met motivatiebrief per mail naar Metra BV t.a.v. Eric Schauw, sales director: es@metra.be .
Uw sollicitatie zal met discretie worden behandeld.